

Referenza

**JANSEN** 



**CAS**  **genesisWorld**

xRM e CRM per le PMI



» Der Zugriff auf Firmendaten mit mobilen Endgeräten ist ausgesprochen hilfreich und wird vom Außendienst sehr geschätzt. Der Informationsaustausch mit Kunden und Kollegen im Innendienst hat sich insgesamt verbessert. «

Johann Jornyak, Leiter Vertrieb Innendienst

## JANSEN

### Settore

Industria di Vernice

### Obiettivi/Requisiti

- Database centrale per tutti i tipi di indirizzo
- Identificazione e selezione efficienti dei segmenti di clientela (potenziali)
- Supporto di azioni di marketing
- Collegamento del comitato consultivo e delle filiali aziendali
- Integrazione del sistema ERP dibac® con della capacità multi-client

### Benefici e Vantaggi

- Supporto e creazioni efficaci per le campagne di marketing grazie a funzioni di selezione e risposta specifiche e specifiche per gruppi target per campagne multilivello
- Vista a 360 ° sui clienti, inclusi i dati di fatturazione con la connessione ERP diretta di tutti i clienti
- Semplice coordinamento della gestione delle informazioni: conoscenza aziendale accessibile a tutti a livello centrale
- Enorme trasparenza e solide basi decisionali con la presentazione di vari dati di vendita con il semplice tocco di un pulsante
- Accesso intelligente indipendente dalla posizione a tutti i dati CRM tramite browser
- Ottimizzazione dei processi e collaborazione interdipartimentale grazie all'automazione dei flussi di lavoro

## CAS genesisWorld

### Dati del Progetto

- CAS genesisWorld Premium
- Moduli: Form & Database Designer, Report, ERP-Connect dibac®

### Azienda

- P. A Jansen GmbH & Co. KG  
[www.jansen.de](http://www.jansen.de)
- Fornitore dei migliori prodotti nel segmento pittore-professionista. È un pioniere di tecnologie innovative.
- Fondata nel 1878
- 78 Dipendenti

### CAS genesisWorld

- Gestione professionale del cliente
- Supporta i processi interni, aumenta l'efficienza
- Flessibile, facile da integrare, estensibile
- Mobile CRM per Smartphones, Tablets e Browser
- Protezione dei dati attraverso un sofisticato sistema di diritti multilivello
- Ottimo rapporto qualità prezzo
- Prodotto pluripremiato
- Oltre 200 specialisti di CRM per supporto in sede
- È utilizzato con successo da più di 20.000 aziende



**CAS Mittelstand**

A SmartCompany of CAS Software AG

[www.cas-mittelstand.de](http://www.cas-mittelstand.de)